



## LE PANIER DES DELICES – MARSAC - Mme PECHER

**Q1 : Pouvez-vous vous présenter et nous expliquer votre métier :**

Stéphanie PECHER, j'ai créé mon entreprise de vente ambulante « LE PANIER DES DELICES » à MARSAC en février 2015.

Je n'ai pas choisi mon métier par hasard, toute ma famille est dans la vente et bien souvent de primeur. Je trouve beaucoup de plaisir dans la

vente de fruits et légumes sur les marchés, car dans ce domaine un produit en chasse un autre au gré des saisons. Le marché dans les villages rend service aux habitants et reste un lieu de rencontre convivial. Au niveau rural le service est primordial c'est pour cela que j'assure également un service de livraison à domicile.

**Q2 : Comment avez-vous connu le groupe ESTIVIN et sa filiale DARCY ESTIVIN Limoges ?**

Lors de la création de mon entreprise, j'ai cherché un Fournisseur de Fruits et légumes présent sur Limoges. C'est sur internet que j'ai trouvé l'adresse de votre filiale DARCY ESTIVIN Limoges. Pour ma première commande en février 2015, je me suis rendu au dépôt en Zone Nord à Limoges, ce qui m'a permis de me faire conseiller pour faire mon choix parmi une très large gamme de produits et de références.

**Q3 : Quels produits travaillez-vous avec notre filiale DARCY ESTIVIN Limoges ?**

Principalement les fruits et légumes et les fruits secs, en privilégiant pour la 1<sup>ère</sup> gamme les producteurs locaux partenaires de votre filiale. Par exemple sur l'ensemble de la saison je travaille le Melon Trésor Du Lot qui vient de Flaugnac dans le Lot.

**Q4 : Quels sont les avantages pour vous de travaillez-vous avec notre filiale DARCY ESTIVIN Limoges ?**

La souplesse logistique et la réactivité au niveau des livraisons. Dans notre métier selon le climat, les journées de ventes varient énormément et pouvoir appeler le soir tard pour une livraison le lendemain matin est un véritable atout.

Dans votre filiale l'ensemble de l'équipe que ce soit les livreurs ou au bureau, ont une excellente écoute et un accueil des plus agréable, nos besoins et problèmes sont pris en compte et sont traités immédiatement...

**Q5 : Quelles seraient les pistes de progrès et de développement pour notre partenariat ?**

Que votre dépôt présente physiquement à Limoges, un choix encore plus grand de produits. Lors du passage de commande par téléphone on ne pense pas à tout et en voyant plus de références à l'entrepôt cela nous donne des idées.

Si mon activité se développe, pourquoi pas des produits de la mer ou de la volaille....